



erismann

ÜBER UNS

Die Erismann-Gruppe ist ein innovativer und international ausgerichteter Tapetenhersteller mit Werken in Deutschland und den Niederlanden. Der Hauptsitz des mittelständischen, inhabergeführten Unternehmens ist Breisach am Rhein, Baden-Württemberg. Erismann steht für Tapeten mit Designanspruch, Qualität und Gespür für Trends. Als international tätiger Tapetenhersteller entwickeln wir Produkte, die Räume prägen und Märkte bewegen.

INTERESSIERT?

Du hast E-Commerce Verständnis und Vertriebsgespür? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Sende bitte Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an: Erismann & Cie. GmbH z. Hd. Stefanie Rieu Hafenstraße 19 79206 Breisach am Rhein oder per Email an: karriere@erismann.de



Wir suchen zum baldmöglichsten Eintritt für unseren Standort in Breisach und remote

DIGITAL SALES MANAGER (M/W/D)

DEINE AUFGABEN:

- Weiterentwicklung unserer E-Commerce-Aktivitäten über Händler und Marketplaces im In- und Ausland
- Unterstützung des Vertriebs bei digitalen Verkaufsstrategien
- Zentraler Ansprechpartner für Content, Produktpräsentation und digitale Vermarktung
- Sicherstellung einer optimalen Produktdarstellung, Positionierung und Preisgestaltung bei Handelspartnern
- Entwicklung und Umsetzung von Content Guidelines
- Analyse von Wettbewerbern, Händleraktivitäten und Markttrends
- Identifikation, Gewinnung und Entwicklung neuer internationaler Onlinehändler und E-Commerce-Partner
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Marketing, Produktmanagement und weiteren Fachabteilungen

DEIN PROFIL:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich E-Commerce, BWL, Marketing, International Business oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Digital Sales, E-Commerce, Online Account Management oder Content-/Plattform Management
- Verständnis für digitale Vertriebsmodelle und erfolgreichen Onlinevertrieb
- Idealerweise Erfahrung in der Konsumgüterindustrie, vorzugsweise Non-Food
- Analytische, vertriebsorientierte und pragmatische Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke im nationalen und internationalen Umfeld
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

WARUM ERISMANN?

- Rolle mit echtem Gestaltungsspielraum
- Aktive Mitgestaltung unseres digitalen B2B-Geschäfts
- Hochwertiges Produktumfeld an der Schnittstelle von Design, Handel und Digitalisierung
- Familienunternehmen mit kurzen Wegen, klaren Entscheidungen und kollegialem Miteinander
- Benefits: 37-Stunden-Woche, 30 Tage Urlaub, Home-Office, Gleitzeit, Erismann Akademie, Mitarbeitererevents, VWL, betriebliche Altersvorsorge, Jobrad, Hansefit, Corporate Benefits, firmeneigener Parkplatz und E-Ladesäulen